



TDX GROUP LANZA UNA NUEVA LÍNEA DE NEGOCIO PARA TRANSFORMAR EL MERCADO ESPAÑOL DE DEUDA

Londres, Madrid, 27 de mayo de 2008.- TDX Group, el proveedor de soluciones de gestión de deuda, ha lanzado una línea de negocio para prestar servicios en España, Portugal y Sudamérica. Con la incorporación del actual negocio de consultoría de riesgo crediticio de la firma Índigo Value Analysis ("Índigo") con sede en Madrid, la nueva empresa se encuentra en una posición óptima para crecer en un mercado que está experimentando un rápido desarrollo.

Gracias a la experiencia de TDX Group en el mercado británico de deuda, la empresa podrá ayudar tanto a los bancos españoles y las entidades de financiación al consumo, como a las empresas del sector eléctrico y de las telecomunicaciones, a maximizar la rentabilidad de sus carteras morosas en un momento en el que los niveles de endeudamiento personal están aumentando con rapidez.

El análisis realizado por TDX Group e Indigo pone de manifiesto que el sector español de la banca minorista está experimentando muchas de las dificultades a las que tuvo que enfrentarse en el Reino Unido durante estos últimos años, un periodo en el que el crecimiento de los préstamos ha crecido por encima del 20% y el nivel de endeudamiento asociado ha multiplicado por dos la relación entre deudas e ingresos de los particulares en España durante los últimos diez años, que ahora se encuentra muy por encima del 100%.

Las actuales condiciones del mercado, incluido el estancamiento de los precios de las viviendas y el crecimiento de los tipos de interés y de la inflación, son factores que no hacen sino complicar aún más el problema. Los niveles de créditos incobrables de las instituciones financieras españolas y de las entidades que proporcionan financiación al consumo han ido a peor, con un incremento del 35% en el 2007. Los análisis indican que la cifra total de deudas impagadas derivadas de toda clase de préstamos al consumo crecerá hasta alcanzar los 20.000 millones de euros antes de que finalice el 2010.

En un intento de responder con eficacia a un entorno que evoluciona con tanta rapidez, TDX Group recomienda a los acreedores españoles considerar sus estrategias de gestión de deudas impagadas como oportunidades para compensar la ralentización del crecimiento mediante la generación de valor adicional de sus carteras.

En el Reino Unido, TDX Group ha colaborado con numerosos clientes de gran tamaño para generar mejoras sustanciales en la gestión de deudas impagadas y en la rentabilidad de activos morosos y de dudoso cobro, y entre estas entidades se encuentran HSBC, Halifax-Bank of Scotland, Alliance & Leicester y Eon. El negocio español proporcionará una gama muy parecida de soluciones basadas en datos analíticos a las instituciones financieras y a las empresas de servicios públicos, entre las que se incluyen:

- Servicios de asesoramiento: colaborar con los acreedores para definir y orientar programas de inversión conjunta e introducir mejoras en la gestión de riesgos crediticios.
- Valoración y venta de activos: maximizar la rentabilidad de la deuda vendida a través de una completa solución integral que abarque desde la estrategia de ventas hasta los servicios de ejecución y reventa.
- Gestión de recobros: alcanzar una mejora comparable de entre un 15% y un 20% en el rendimiento de la cartera para los acreedores mediante la colocación y la gestión de deuda a través de una red formada por las principales agencias de recobro.



Como afirmaba Mark Onyett, consejero delegado de TDX Group: «Ante la perspectiva del aumento de la morosidad y de las pérdidas para los bancos españoles, creemos que existe una excelente oportunidad para revolucionar el sector español de la deuda. Hoy en día el sector de la banca minorista española se asemeja enormemente al británico de hace cuatro años, momento en el que comenzaba a apreciarse el difícil panorama de pérdidas. Todo parece indicar que las condiciones en España seguirán una trayectoria similar a la trazada por el mercado del Reino Unido a lo largo de estos últimos cuatro años. En este escenario, los bancos españoles tienen ante sí una excelente oportunidad para aprender de la experiencia del mercado británico y adoptar un enfoque basado en las mejores prácticas. Estamos convencidos de que la estrategia de "talla única" ha dejado de funcionar, y los acreedores necesitarán adoptar una estrategia orientada hacia la segmentación, donde se tengan en cuenta las circunstancias personales de los consumidores».

En palabras de Luis Montero, Presidente de Índigo y Director General de TDX Group España: «Índigo ya ha establecido sólidas relaciones con muchas de las principales instituciones financieras y entidades de financiación al consumo de España, y muchas de estas entidades no albergan ninguna duda sobre la necesidad de implantar un enfoque estratégico más centrado a la hora de abordar las carteras morosas. El enfoque de TDX Group ha generado un enorme valor para los acreedores británicos, y creemos que la incorporación de la fuerza de Índigo en la gestión del crédito nos permitirá ayudar a los acreedores españoles a adoptar con rapidez un enfoque más amplio y complejo para operar en un clima de endeudamiento que empeora por momentos».

Sobre TDX Group

TDX Group es un proveedor líder de soluciones de gestión de riesgo crediticio, cuyo enfoque basado en la información está revolucionando el sector. En el Reino Unido, TDX Group vende más del 40% de toda la deuda, gestiona carteras de deuda para las principales entidades de servicios financieros, empresas de servicios públicos y propietarios de carteras de deuda y dirige el Insolvency Exchange, una plataforma de acuerdos voluntarios individuales para acreedores y expertos en materia de insolvencia.

A través de su red de oficinas en España y el Reino Unido, TDX Group presta servicios en toda Europa y norte de América del Sur.

Su inigualable posición como intermediario proporciona a TDX Group acceso a una información exclusiva sobre venta de deuda, adquisición de deuda, acuerdos voluntarios individuales y estrategias y rendimientos de cobros. A través de un complejo análisis de esta información, TDX Group permite a los acreedores y propietarios de carteras de deuda mejorar la rentabilidad de sus activos morosos y de dudoso cobro. Entre los clientes de TDX Group se encuentran Halifax-Bank of Scotland, HSBC, Alliance & Leicester y Eon.

Gabinete de prensa en España

Grupo Albión
David Herrera – dherrera@grupoalbion.net
Catherine Déoux – cdeoux@grupoalbion.net
Tel: 91 531 2388